

3766/2
 PERNIAGAAN
 KERTAS 2
 NOVEMBER
 2 JAM 15 MINIT

NO KAD PENGENALAN

							-			-				
--	--	--	--	--	--	--	---	--	--	---	--	--	--	--

Nama Pelajar :

Tingkatan :



**MAJLIS PENGETUA SEKOLAH MALAYSIA (MPSM)
 (CAWANGAN KELANTAN)**

**PERCUBAAN SPM
 2021**

**PERNIAGAAN
 KERTAS 2
 MASA : DUA JAM LIMA BELAS MINIT**

ARAHAN:

1. Kertas ini terdiri dari Bahagian A, Bahagian B dan Bahagian C.
2. Bahagian A, Bahagian B dan Bahagian C hendaklah ditulis pada helaian tambahan.
3. Anda dibenarkan menggunakan Kalkulator saintifik

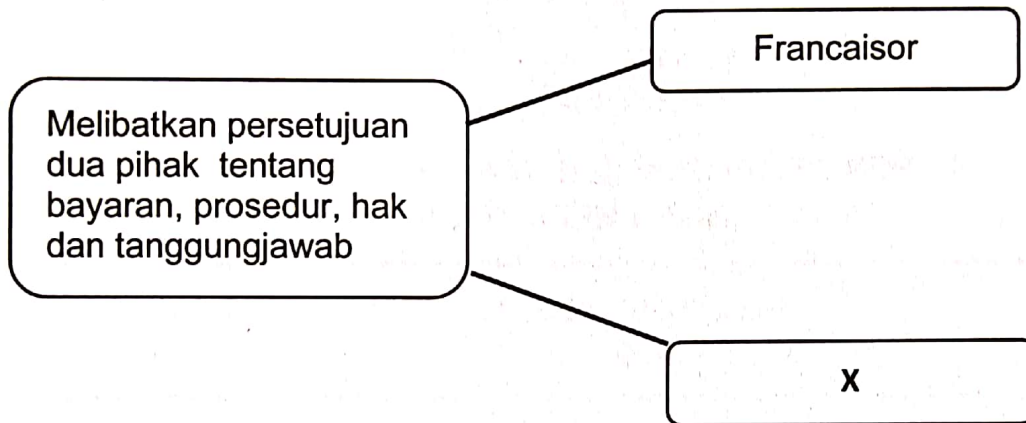
Untuk kegunaan Guru			
Bahagian	Soalan	Markah Penuh	Markah diperolehi
A	1	10	
	2	10	
	3	10	
	4	10	
	5	10	
	6	10	
B	7	15	
	8	15	
	9	15	
C	10	20	
JUMLAH		100	

Bahagian A

[50 markah]

Jawab mana-mana lima soalan daripada bahagian ini.

1. a) Apakah perbezaan antara barang dan perkhidmatan yang ditawarkan oleh sesebuah perniagaan? [4 markah]
- b) Jelaskan rakan kongsi nominal yang terdapat dalam sesebuah perkongsian perniagaan. [3 markah]
- c) Rajah 1 berikut berkaitan dengan satu bentuk perniagaan.



Rajah 1

Jelaskan kelebihan bentuk perniagaan tersebut kepada pihak X.

[3 markah]

- 2 a) Gambar 1 berkaitan dengan logo sebuah badan kerajaan yang ditubuhkan di bawah Akta Kerajaan Tempatan (Akta 171)



Gambar 1

Jelaskan peranan badan tersebut dalam perniagaan

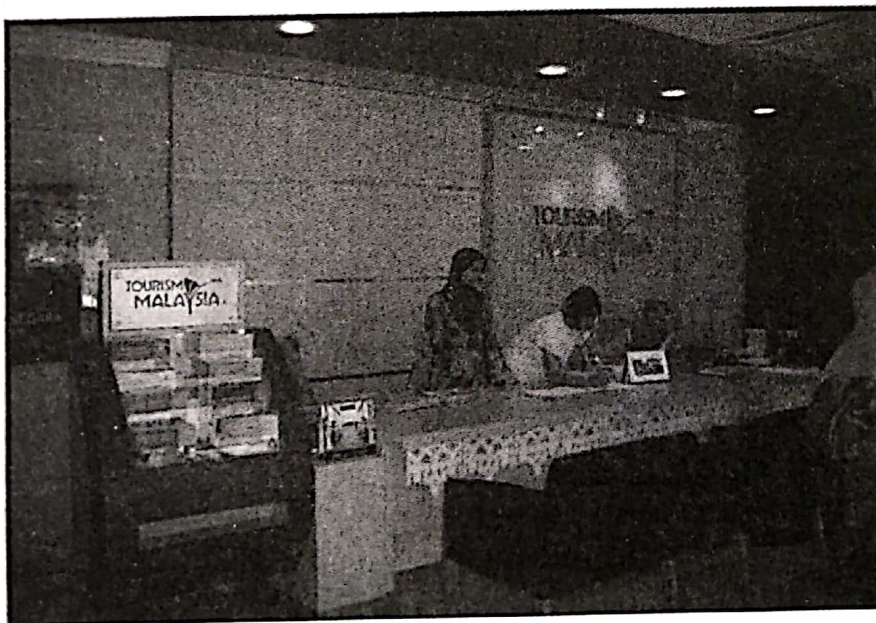
[3 markah]

- b) Jelaskan situasi yang menyebabkan berlakunya pengangguran kitaran dalam sesebuah negara. [3 markah]
- c) Maklumat berikut berkaitan satu fenomena dari aspek ekonomi

Kenaikan harga barang dan perkhidmatan berlaku secara berterusan. Situasi ini disebabkan oleh peningkatan permintaan barang dan perkhidmatan berbanding dengan jumlah penawaran yang terhad dalam pasaran.

- i) Apakah fenomena tersebut? [1 markah]
- ii) Bagaimanakah langkah yang harus diambil oleh kerajaan untuk mengatasi fenomena tersebut? [3 markah]

- 3 (a) Mengapakah kerajaan menggubal undang-undang yang berkaitan dengan perlindungan pengguna? [4 markah]
- (b) Jelaskan maksud syer pasaran. [3 markah]
- (c) Gambar 2 berkaitan dengan satu bahagian fungsian.



Gambar 2

Jelaskan peranan yang dimainkan oleh bahagian fungsian tersebut.

[3 markah]

- 4 (a) Terangkan faktor yang menentukan sistem penggajian. [6 markah]
- (b) Gambar 3 menunjukkan sejenis sumber teknologi.



Gambar 3

Jelaskan prosedur menguruskan sumber teknologi tersebut. [4 markah]

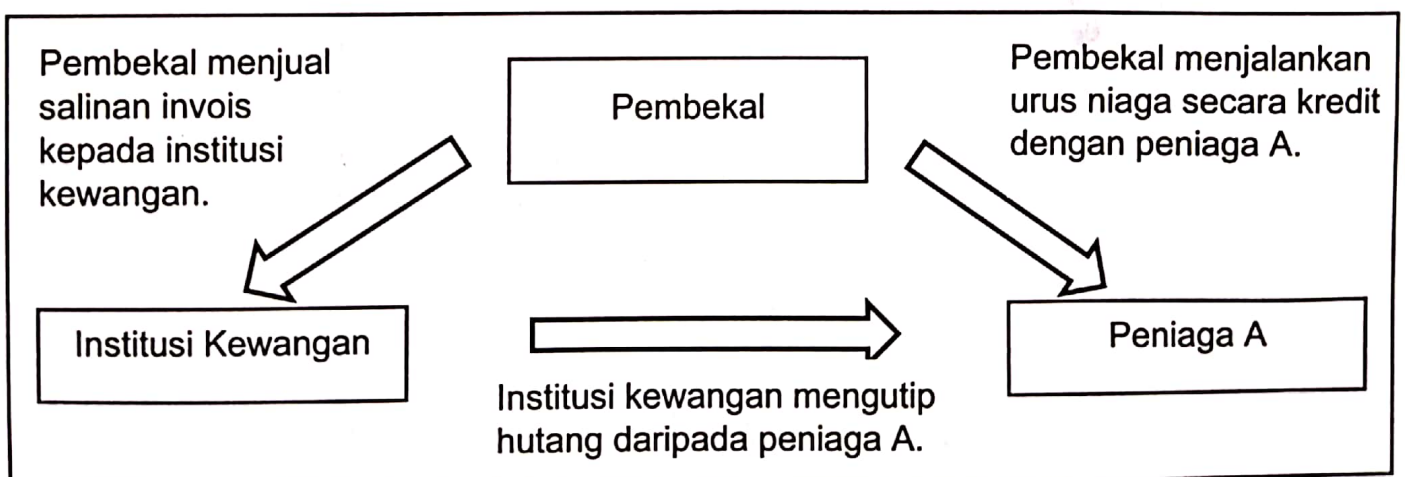
- 5 (a) Gambar 4 berkaitan dengan sejenis sumber pembiayaan.



Gambar 4

Apakah sumber pembiayaan tersebut? Jelaskan. [4 markah]

- (b) Rajah 2 berkaitan sejenis sumber pembiayaan.



Rajah 2

- Jelaskan ciri sumber pembiayaan tersebut. [3 markah]
- (c) Jelaskan kepentingan penyata kewangan kepada pihak pengurusan syarikat. [3 markah]

6 (a) Gambar 5 menunjukkan dua jenis milikan perniagaan.



Perniagaan A



Perniagaan B

Gambar 5

Bandingkan bentuk pemilikan perniagaan di atas.

[6 markah]

(b) Jelaskan kaedah jenis promosi berikut :

i. Publisiti

[2 markah]

ii. Promosi jualan

[2 markah]

Bahagian B

[30 markah]

Jawab mana-mana dua soalan daripada bahagian ini.

7. Maklumat berikut berkaitan dengan Encik Zul yang memiliki Syarikat Agro Jaya.

Encik Zul seorang usahawan muda yang berjaya mengusahakan tanaman padi seluas 20 hektar di Pasir Puteh, Kelantan. Bangunan pejabat Syarikat Agro Jaya terletak di Kampung Padang Pak Amat . Syarikat ini mempunyai 2 orang pekerja yang menguruskan hal ehwal pentadbiran menggunakan peralatan komputer sepenuhnya. Terdapat 4 orang pekerja di bahagian operasi yang mengendalikan 2 buah jentera pembajak dan 2 mesin penanam padi. Selaku pengurus syarikat, Encik Zul berhasrat ingin mengembangkan lagi tanaman padi kepada 30 hektar tanah. Beliau tidak bercadang untuk membeli mesin penuai padi kerana harganya terlalu tinggi. Encik Zul menghubungi bank CIMB bagi mendapatkan jenis pembiayaan yang sesuai untuk mendapatkan mesin penuai padi.

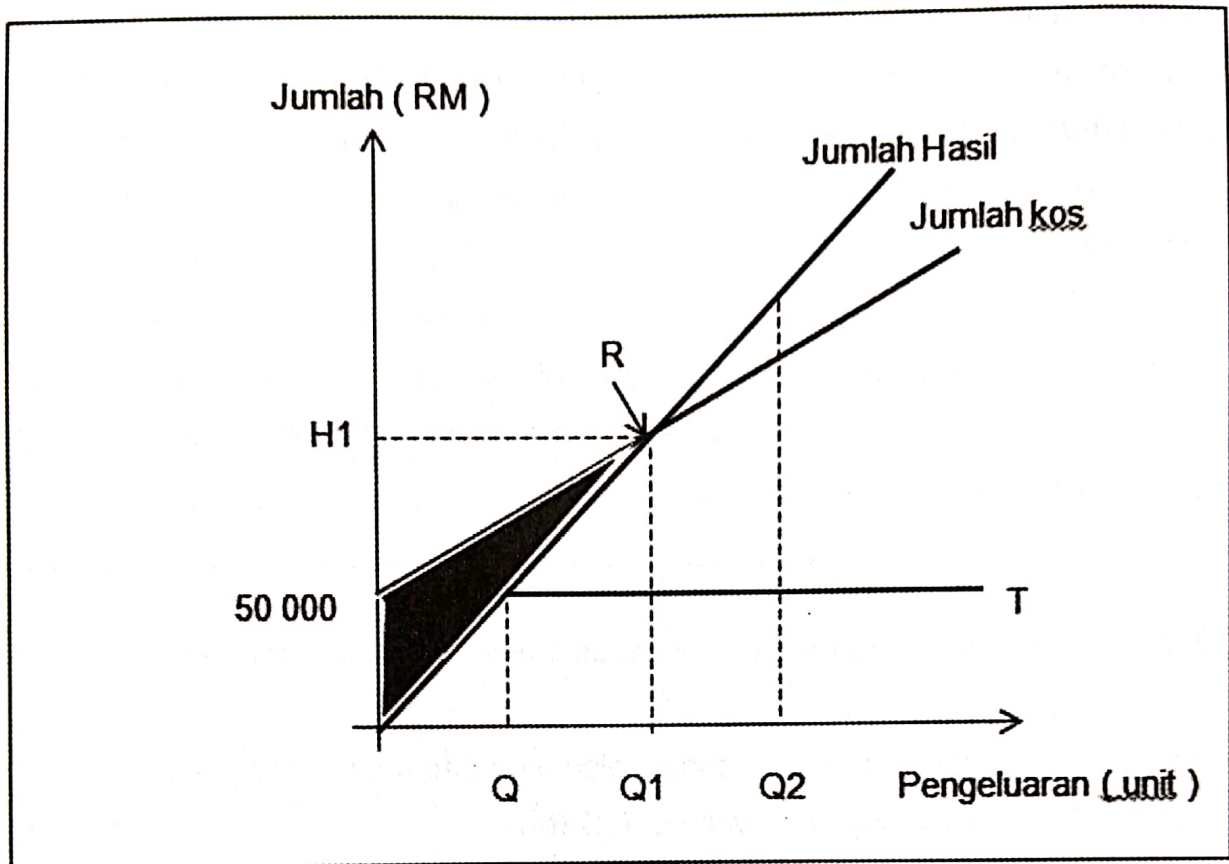
- a) Kenal pasti apakah sektor yang diceburi oleh Syarikat Agro Jaya. [4 markah]
- b) Bagaimanakah syarikat ini dapat mengurus sumber fizikal dengan baik? [7 markah]
- c) Terangkan jenis sumber pembiayaan yang sesuai bagi syarikat ini. [4 markah]

8 Maklumat di bawah berkaitan dengan Puan Azah.

Puan Azah adalah seorang usahawan yang terkenal. Beliau telah menjalankan perniagaan pastri sejak lima tahun yang lalu di Ketereh. Beliau telah mendaftar perniagaannya dengan Suruhanjaya Syarikat Malaysia (SSM) cawangan Kota Bharu. Pada peringkat awal perniagaannya, pelanggan hanya terdiri daripada masyarakat setempat. Tetapi kini, pasaran pastri keluaran perniagaannya semakin maju sehingga mendapat permintaan dari luar kawasan. Puan Azah bercadang membuka cawangan di Machang dan Kota Bharu. Beliau sentiasa memikirkan kaedah dan cara yang sesuai bagi mengekalkan pelanggannya di samping memenuhi kepuasan dan cita rasa pelanggan. Ini adalah kerana beliau terpaksa berhadapan dengan beberapa pesaing lain yang menjalankan perniagaan sama.

- a) Jelaskan kelebihan Puan Azah sebagai usahawan kepada masyarakat. [3 markah]
- b) Apakah tanggungjawab Puan Azah setelah mendaftarkan perniagaan dengan Suruhanjaya Syarikat Malaysia (SSM)? [5 markah]
- c) Jelaskan faedah yang diperolehi Puan Azah apabila mendaftar perniagaan di Suruhanjaya Syarikat Malaysia (SSM). [7 markah]

- 9 Rajah berikut menunjukkan jumlah hasil dan jumlah kos bagi MM Enterprise yang menjalankan perniagaan di Kubang Kerian, Kelantan.



Rajah 4

- (a) Jelaskan R. [3 markah]
- (b) (i) Apakah kawasan berlorek? [1 markah]
(ii) Pada pendapat anda, apakah strategi produk dan strategi promosi yang perlu dilaksanakan oleh MM Enterprise sekiranya pengeluaran berada di (b) (i). [8 markah]
- (c) Hitung titik pulang modal perniagaan MM Enterprise dalam sebutan RM jika produk tersebut dijual pada harga RM10 dan kos berubah adalah RM6 seunit. [3 markah]

Bahagian C

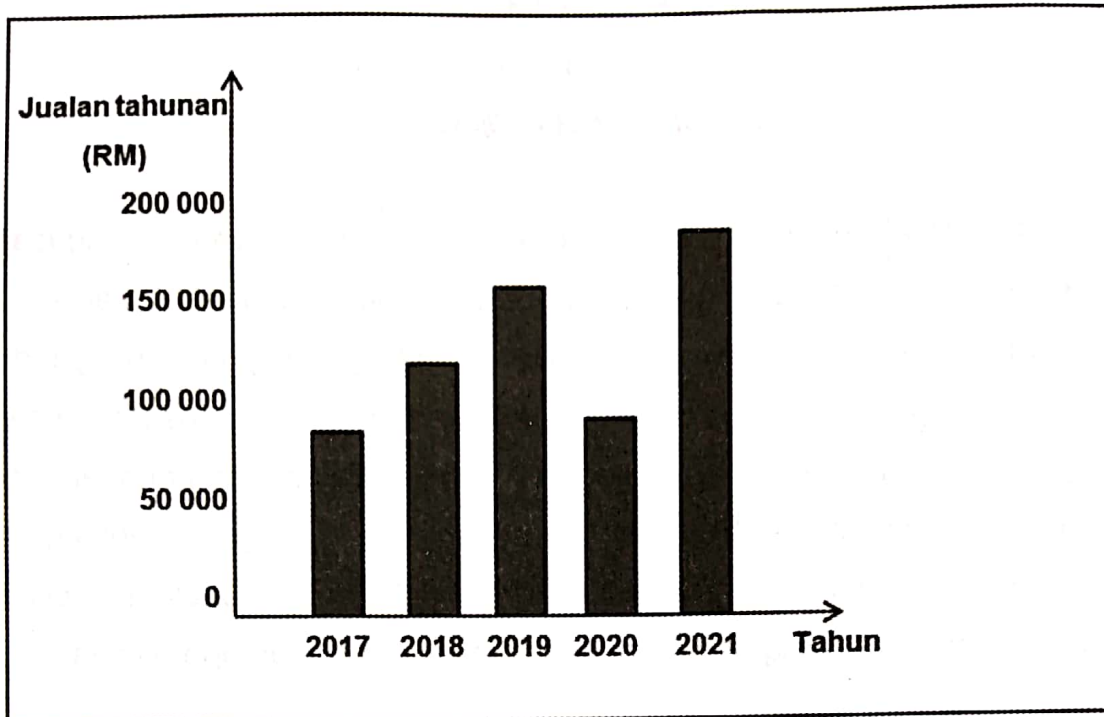
[20 markah]

Soalan ini wajib dijawab.

- 10 Encik Syakir adalah pemilik Ladang Arnab Comel (LAC) yang mengusahakan penternakan arnab secara persendirian. Selepas lima tahun beroperasi, beliau mampu berbangga dengan pencapaian dalam bidang yang diceburinya dengan bantuan dua orang pekerja yang masih setia. Objektif utamanya adalah memastikan keuntungan sentiasa meningkat walaupun sedikit. Beliau mempunyai lebih 20 pelanggan tetap yang memerlukan bekalan sebanyak 300 kilogram sebulan dengan purata 150 ekor. Permintaan yang sentiasa meningkat menyebabkan Encik Syakir sanggup menyewa sebidang tanah untuk menambah kawasan operasinya.

Ancaman pandemik covid 19 telah melumpuhkan sektor ekonomi secara keseluruhannya. Keadaan ini turut memberi kesan kepada perniagaan Encik Syakir sehingga matlamat utamanya tidak tercapai. Pengeluaran daging arnab terpaksa dikurangkan. Seorang rakannya yang juga seorang penternak arnab yang berjaya telah mencadangkan untuk mereka mengadakan perkongsian memandangkan situasi semasa yang tidak menentu. Kebetulan pada masa yang sama Encik Syakir memerlukan tambahan modal untuk membuat penyelidikan dan pembangunan bagi memulihkan perniagaannya. Setelah membuat pertimbangan antara mendapatkan pembiayaan dari bank atau mengadakan perkongsian, Encik Syakir bersetuju dengan cadangan rakannya itu.

Graf menunjukkan perkembangan yang berlaku sehingga suku ketiga tahun 2021



Perniagaan Encik Syakir dan rakannya telah berjaya memenuhi permintaan pelanggan dan jualan tahunannya terus meningkat.

Berdasarkan kes, jawab soalan-soalan berikut:

- (a) Mengapakah Encik Syakir menjadikan keuntungan sebagai objektif utamanya? [3 markah]
- (b) Jelaskan kesan yang dihadapi oleh Ladang Arnab Comel (LAC) akibat ancaman pandemic covid 19? [5 markah]
- (c) Sejauhmanakah anda bersetuju dengan keputusan Encik Syakir? [4 markah]
- (d) Bezakan kos berubah dan kos tetap yang terdapat dalam Ladang Arnab Comel (LAC) [4 markah]
- (e) Bagaimana Encik Syakir dapat memulihkan perniagaan mereka melalui Penyelidikan dan pembangunan? [4markah]

KERTAS PEPERIKSAAN TAMAT