



NAMA:

KELAS:

MODUL PINTAS**PERNIAGAAN****Kertas 2****3766/2****Ogos****2025****2 Jam 15 Minit****JANGAN BUKA KERTAS SOALANINI SEHINGGA DIBERITAHU**

1. *Kertas soalan ini mengandungi tiga bahagian: Bahagian A, Bahagian B dan Bahagian C.*
2. *Jawab lima soalan daripada bahagian A, dua soalan daripada bahagian B dan satu soalan wajib dibahagian C.*
3. *Jawapan hendaklah ditulis dalam kertas yang disediakan.*
4. *Markah yang diperuntukkan bagi setiap soalan atau ceraian soalan ditunjukkan dalam kurungan.*
5. *Penggunaan kalkulator yang tidak boleh diprogramkan dibenarkan.*

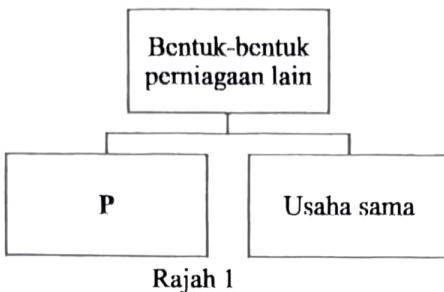
SOALAN	MARKAH
BAHAGIAN A	
1	
2	
3	
4	
5	
6	
JUMLAH	
BAHAGIAN B	
7	
8	
9	
JUMLAH	
BAHAGIAN C	
10	
JUMLAH	

Kertas soalan ini mengandungi 20 halaman bercetak.

Bahagian A
[50 markah]

Jawab mana-mana **lima** soalan daripada bahagian ini.

1. (a) Rajah 1 menunjukkan bentuk-bentuk perniagaan lain.



- (i) Apakah bentuk perniagaan lain P? [1 markah]
(ii) Jelaskan ciri umum bentuk perniagaan lain di 1(a)(i). [5 markah]

- (b) Terangkan cabaran perniagaan bersaiz besar. [4 markah]

2. Keratan akhbar di bawah berkaitan dengan isu yang berlaku di dalam negara.

SHAH ALAM - Inflasi keseluruhan negara meningkat kepada 1.8 peratus pada Februari 2024 berbanding 1.5 peratus pada Januari tahun yang sama. Bank Negara Malaysia (BNM) dalam satu kenyataan berkata, inflasi terus kekal tidak berubah pada 1.8 peratus sejak sebulan yang lepas.

Dipetik dan diubahsuai daripada:Sumber Sinar Harian 29 Mac 2024

- (a) Bagaimanakah peranan kerajaan untuk mengatasi situasi tersebut.

[4 markah]

- (b) Terangkan faktor yang perlu dipertimbangkan dalam menghasilkan visi, misi dan objektif sebuah perniagaan.

[6 markah]

3. (a) Gambar 1 menunjukkan salah satu bahagian fungsian yang terdapat dalam perniagaan.



Gambar 1

- i) Apakah bahagian fungsian tersebut. [1 markah]

- ii) Jelaskan tujuan bahagian fungsian di 3 (a)(i). [3 markah]

- (b) Keratan akhbar berikut berkaitan dengan satu bahagian fungsian dalam organisasi perniagaan.

Pasukan penyelidik dari Pusat Kejuruteraan Tisu, Pusat Perubatan Universiti Kebangsaan Malaysia (PPUKM) Berjaya menghasilkan kulit gentian "MyDerm" sebagai kaedah terbaharu dalam teknologi perubatan dunia.

*Sumber: Dipetik dan disesuaikan daripada laman sesawang
http://www.bharian.com.my/semasa)*

- Jelaskan bahagian fungsian tersebut. [6 markah]

4. (a) Setiap organisasi akan mengamalkan sistem penggajian bergantung kepada pelbagai faktor penting.
Terangkan faktor tersebut. [6 markah]

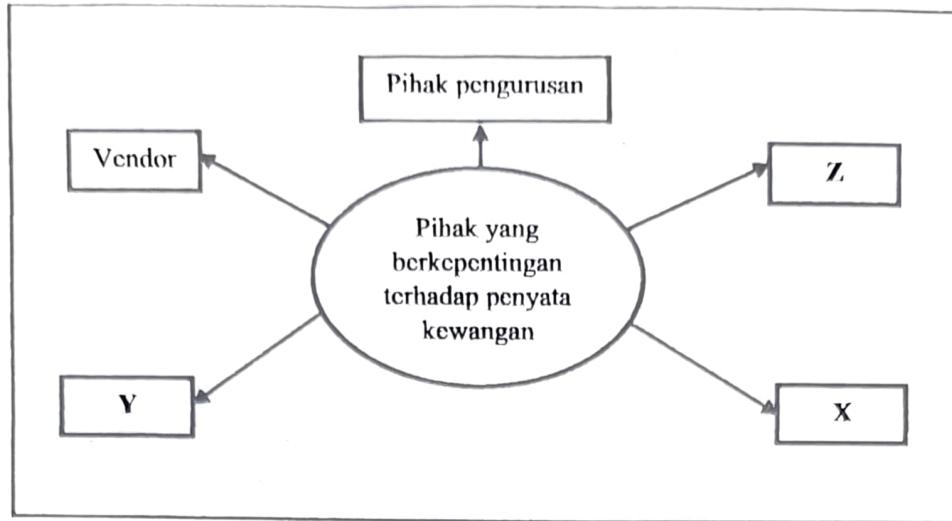
- (b) Gambar di bawah berkaitan jenis sumber teknologi.



Jelaskan prosedur mengurus sumber tersebut.

[4 markah]

5. (a) Rajah 2 di bawah menunjukkan pihak yang berkepentingan kepada pernyataan kewangan sebuah perniagaan.



Rajah 2

Terangkan pihak berkepentingan di **X**, **Y** dan **Z**.

[6 markah]

- (b) Bezaikan antara aset bukan semasa dengan aset semasa.

[4 markah]

6. (a) Maklumat berikut berkaitan dengan sejenis pembiayaan luaran.

Syarikat Sukan Jaya merupakan sebuah perniagaan peralatan sukan. Sejak kebelakangan ini, perniagaan menghadapi masalah aliran tunai kerana pelanggan yang belum menjelaskan hutang. Oleh itu, syarikat mengambil keputusan memindahkan tugas pengutipan hutang tersebut kepada institusi kewangan.

Jelaskan jenis pembiayaan luaran yang terlibat.

[5 markah]

- (b) Maklumat di bawah merupakan Penyata Aliran Tunai Iffah Cookies.

Iffah Cookies
Penyata Aliran Tunai bagi bulan berakhir 31 Mac 2023

Butiran	RM
Baki b/b	32 000
Penerimaan	
Jualan	30 000
Pinjaman	50 000
Jumlah Penerimaan	80 000
Pembayaran	
Gaji	12 500
Belian Tunai	15 000
Sewa	3 000
Jumlah Pembayaran	30 500
Y	?
Baki h/b	Z

Hitungkan:

- (i) Nilai Y [3 markah]
 (ii) Nilai Z [2 markah]

BAHAGIAN B

[30 markah]

Jawab mana-mana **dua** soalan daripada bahagian ini.

7. Maklumat berikut berkaitan perniagaan pengeluaran produk makanan.

Encik Amin mula mengusahakan perniagaan pengeluaran daging buger sejak tahun 2022. Selpas tiga tahun penubuhannya, beliau telah mempelbagaikan pengeluaran produknya seperti nugget ayam, daging kisar dan roti burger. Maklumat berikut berkaitaan perniagaan Encik Amin

Perkara	Tahun 2022	Tahun 2023	Tahun 2024
Pusing ganti stok	3.0 kali	5.0 kali	4.0 kali
Jualan bersih	RM 450 000	RM 680 000	RM 500 000

Sejak akhir-akhir ini, beliau mendapati jualan bersih perniagaannya mengalami penurunan. Setelah diteliti, Encik Amin mendapati janya berpunca daripada bahagian pemasaran yang tidak bijak menggunakan kaedah promosi secara berkesan.

- (a) Prestasi tahun manakah lebih cekap dari segi pusing ganti stok. Jelaskan. [6 markah]
- (b) Jelaskan tindakan yang boleh diambil oleh Encik Amin untuk mengatasi pusing ganti stok perniagaan yang kurang cekap. [5 markah]
- (c) Anda bersetuju dengan Encik Amin, terangkan kaedah promosi yang sesuai digunakan untuk mengatasi situasi tersebut. [4 markah]

8. Maklumat berikut berkaitan dengan Syarikat Gloria Air Sdn Bhd.

Pada tahun 2001, sebuah syarikat yang dibebani hutang yang amat banyak telah diambil alih oleh Park Mar Onn. Sejak diambil alih, Fly Airways Sdn Bhd telah berjaya meraih pelbagai anugerah serta bersaing sengit dengan syarikat-syarikat penerbangan yang lain termasuklah MAS Berhad. Pelbagai usaha telah dilakukan untuk meningkatkan hasil jualan dan menjadikan sebuah penerbangan yang terkenal di mata dunia.

Beliau telah menggunakan pelbagai aplikasi teknologi maklumat seperti penggunaan laman sosial bagi tujuan mempromosikan perniagaan di atas talian. Malah beliau juga sangat menitikberatkan aspek pengelolaan sumber manusia dalam perniagaannya dalam usahanya menangani isu pekerja berpindah ke agensi penerbangan yang lain. Park Mar Onn telah berjaya menyelesaikan masalah beban hutang syarikat dalam masa satu tahun sahaja. Beliau telah berjaya membaiki prestasi Fly Airways Sdn Bhd dan merkodkan keuntungan.

- (a) Huraikan ciri-ciri keperibadian usahawan tersebut. [6 markah]
- (b) Terangkan aplikasi teknologi maklumat yang digunakan dalam perniagaan tersebut. [4 markah]
- (c) Jelaskan aspek pengelolaan sumber manusia yang dapat menjamin pekerja terus kekal dengan syarikat penerbangan miliknya. [5 markah]

9. Maklumat berikut berkaitan dengan sebuah syarikat pengeluaran bebola ikan.

NafisahAnas Food Sdn Bhd mengusahakan produk berasaskan Bebola Ikan Goreng, Bebola Ikan Sayur dan Bebola Ikan Telur. Beliau mempunyai 30 orang pekerja. Syarikat ini mempunyai sebuah kilang yang terletak di Bentong. Kilang ini dilengkapi dengan mesin untuk pemprosesan bebola setiap hari. Baru-baru ini, timbul masalah beberapa buah mesin pemprosesan bebola mengalami kerosakan. Keadaan ini telah mengganggu pemprosesan pengeluarannya. Pada masa yang sama, pihak pengurusan juga bercadang untuk meningkatkan keselamatan sistem dalam sistem teknologi maklumat dan komunikasi (ICT) di syarikat ini setelah satu kejadian maklumat perniagaannya telah di salah gunakan oleh pekerjaanya sendiri.

- (a) Terangkan saiz dan sektor perniagaan NafisahAnas Food Sdn Bhd. [4 markah]
- (b) Bagaimanakah cara mengurus sumber fizikal untuk membantu menyelesaikan masalah tersebut? [6 markah]
- (c) Jelaskan peranan bahagian fungsian ICT kepada perniagaan NafisahAnas Food Sdn Bhd. [5 markah]

BAHAGIAN C

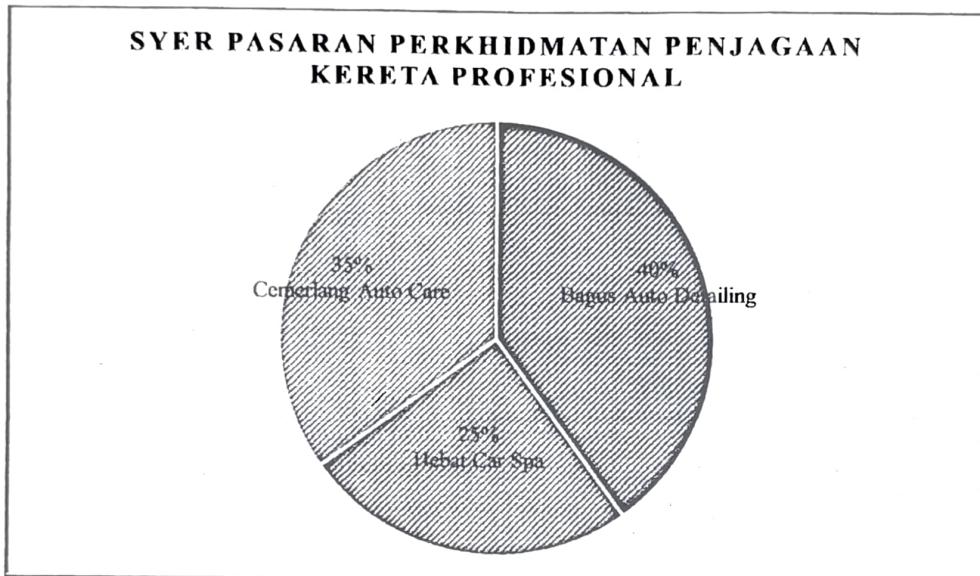
[20 markah]

Soalan ini **wajib** dijawab

10. Cemerlang Auto Care ialah sebuah perniagaan berdasarkan perkhidmatan yang menyediakan servis penjagaan kereta profesional di Kotasas, Kuantan. Perniagaan ini telah beroperasi selama tiga tahun. Dengan pekerja seramai 10 orang, perniagaan ini menawarkan perkhidmatan premium, harga berpatutan dan cepat.

Selain menyediakan perkhidmatan yang berkualiti, Cemerlang Auto Care juga sering menganjurkan aktiviti kemasyarakatan seperti mencuci kenderaan pasukan bomba secara percuma, memberi diskauan kepada warga emas, dan menyumbang kepada tabung kebajikan setiap bulan.

Cemerlang Auto Care telah menyiapkan lebih kurang 260 buah kereta sebulan dan menjana pendapatan kasar sebanyak RM234,000 sebulan. Terdapat 3 perniagaan yang berhampiran dengan perniagaan ini. Berikut adalah carta pai yang menunjukkan syer pasaran tersebut.



Setelah tiga tahun beroperasi, perniagaan ini telah didaftarkan secara rasmi dengan penyertaan bersama oleh Alif, Amir dan Ahmad. Mereka telah menandatangani perjanjian rasmi untuk membahagikan keuntungan dan tanggungjawab secara adil.

Untuk menarik lebih ramai pelanggan, Cemerlang Auto Care menggunakan kaedah promosi seperti di bawah :

PROMO PERKHIDMATAN PENJAGAAN KERETA PROFESIONAL
Cemerlang Auto Care - Penjagaan Terbaik untuk Kereta Anda!

◆ Harga Asal: RM1000 (premium)
◆ Harga Promosi: RM950
(Diskaun RM100 jika Pelanggan Setia!)

★ Mengapa Pilih Kami?

- ✓ Perkhidmatan profesional oleh pakar berpengalaman
- ✓ Alatan canggih & bahan berkualiti tinggi
- ✓ SMS peringatan servis untuk memastikan kereta anda sentiasa dalam keadaan terbaik

■ Bonus untuk Pelanggan Setia:

- ✓ Diskaun eksklusif RM100
- ✓ SMS peringatan servis percuma
- ✓ Cuci 5 kali, percuma 1 kali cucian

Berdasarkan kes tersebut, jawab soalan-soalan berikut.

- (a) Huraikan sektor perniagaan Cemerlang Auto Care. [3 markah]
- (b) Jelaskan sumbangan Cemerlang Auto Care kepada masyarakat. [3 markah]
- (c) Jelaskan kelebihan bentuk pemilikan perniagaan Cemerlang Auto Care yang baharu selepas didaftarkan secara rasmi. [4 markah]
- (d) (i) Hitungkan syer pasaran Cemerlang Auto Care. [2 markah]
(ii) Justifikasi jawapan di (d)(i) dengan membuat perbandingan dengan pesaing. [3 markah]
- (e) Sebagai seorang pelanggan yang memerlukan perkhidmatan tersebut, wajarkan kaedah promosi itu digunakan oleh Cemerlang Auto Care. [5 markah]

KERTAS SOALAN TAMAT

Soalan _____

Soalan _____

Soalan

Soalan _____

Soalan

Soalan _____

Soalan _____

Soalan _____
