

MODUL PENINGKATAN PRESTASI MURID TINGKATAN 5 TAHUN 2025

PERNIAGAAN

KERTAS 2

PERATURAN PEMARKAHAN

Peraturan Pemarkahan ini mengandungi **15** halaman bercetak termasuk muka hadapan

PERATURAN PEMARKAHAN

Soalan	Butiran	Markah
1 (a)(i)	F1 Perniagaan francais	[1 m]
1(a)(ii)	Kelebihan bentuk perniagaan di 1(a)(i). H1 Dapat mengembangkan perniagaan secara global H2 Menikmati ekonomi bidangan H2a Meningkatkan jumlah pengeluaran H3 Berkongsi risiko /tanggungjawab dengan francais H4 Struktur pengurusan tidak begitu besar H4a Outlet diuruskan sendiri oleh francais H5 Mampu menembusi pasaran baharu H6 Memiliki/menjalankan perniagaan yang sistematik H7 Reka bentuk yang sama/seragam H8 Mendapat sokongan pengurusan/promosi daripada francaisor H9 Risiko kegagalan rendah H10Jenama terkenal/Burger King H11 Jaringan perniagaan lebih luas H12 Francaisi tidak perlu banyak pengalaman H12a Latihan diberikan kepada francais/ disediakan oleh francaisor	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 [Mak. 5m]
1(b)	Peranan SIRIM ialah H1 Membantu dari aspek penyelidikan dan pembangunan/R&D H2 Menjana kreativiti /inovasi H3 Memastikan produk menepati piawaian yang ditetapkan H4 Menjalankan kajian /memastikan produk berkualiti / bermutu tinggi H5 Memastikan produk selamat / sesuai digunakan oleh pengguna H6 Menyampaikan maklumat berkaitan pembangunan/perubahan dalam teknologi H7 Mengeluarkan sijil pengiktirafan/cap SIRIM	1 1 1 1 1 1 1 [Mak. 4m]
2(a)	Faktor luaran tersebut ialah F1 Ekonomi H1 Keadaan ekonomi yang lembab/merosot/meleset F2 Politik H2 Keadaan politik yang tidak stabil/tenteram F3 Undang-undang H3 Akta/peraturan kerajaan yang perlu dipatuhi F4 Ekologi H4 Bencana alam/alam sekitar yang tidak sihat/pencemaran F5 Teknologi H5 Peralatan teknologi yang digunakan ketinggalan zaman/usang F6 Sosio budaya H6 Cita rasa/gaya hidup yang berbeza di antara pelbagai kaum F dan H mesti dipasang dengan betul Huraian tidak berdiri sendiri 3F + 3H	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 [Mak.6m]

PERATURAN PEMARKAHAN

2(b)	Pasaran Baharu yang boleh diteroka ialah F1 Pasaran Domestik H1a Mencari pasaran ke kawasan yang belum diterokai H1b Menyertai ekspso/pameran perniagaan dalam negara F2 Pasaran antarabangsa H2a Promosi agresif di pasaran luar negara/ MATRADE H2b Hubungan dua hala/usahasama/pameran H2c Menembusi pasaran global/ internet F dan H mesti dipasang dengan betul Huraian tidak berdiri sendiri 2F + 2H	1 1 1 1 1 1 1 [Mak.4m]
------	---	---

PERATURAN PEMARKAHAN

Soalan	Butiran	Markah
3 (a) (i)	Kelayakan yang bersesuaian: H1 Kelayakan mengikut keperluan perniagaan H2 Kelayakan akademik/ profesional/ kemahiran/pengetahuan H3 Ujian/temuduga dijalankan untuk menilai kebolehan /personaliti calon H4 Guru memerlukan Diploma Pendidikan / Contoh yang sesuai	1 1 1 1 [Mak. 3 m]
3 (a) (ii)	Berpengalaman : H1 Memberi keutamaan kepada calon berpengalaman H2 Menjimatkan masa/ kos latihan H3 Pekerja berpengalaman satu kelebihan kepada perniagaan H4 Pengusaha restoran mengambil cef berpengalaman/ Contoh yang sesuai	1 1 1 1 [Mak.3m]
3 (b)	Jelaskan sumber pembiayaan luaran : H1 Overdraf H2 Boleh mendapat tunai segera /cepat H3 Kemudahan untuk pemegang akaun semasa H4 Dapat mengeluarkan wang melebihi baki akaun H5 Sesuai untuk pinjaman jangka masa pendek H5a Sesuai untuk bayaran kepada pembekal H6 Faedah hanya dikenakan ke atas jumlah yang digunakan H7 Digunakan untuk pembiayaan yang kurang pasti jumlah/ tempoh /masa yang diperlukan Nota: Terima mana-mana 4H	1 1 1 1 1 1 1 1 [Mak. 4 m]

PERATURAN PEMARKAHAN

Soalan	Butiran	Markah
4(a)	Prosedur mengurus sumber fizikal H1 Mendapatkan perlindungan insurans H2 Mengambil insurans kebakaran / kecurian H3 Mengurangkan kos kerugian H4 Memastikan keselamatan peralatan TMK/laptop/mesin faks/ telefon/ mesin fotostat H5 Menyediakan kelengkapan pemadam api / alat penggera / kamera litar tertutup/pengawal keselamatan H6 Menyelenggara secara terancang/ikut jadual H7 Membaik pulih sebarang kerosakan H8 Memastikan peralatan TMK berfungsi dengan baik / lancar/tahan lama	1 1 1 1 1 1 1 1 [Mak. 6m]
4(b)	Faktor penyumbang memulakan perniagaan H1 Modal H2 Sumber kewangan/aset bagi memulakan sesebuah perniagaan H2a Wang tunai/alatan/stok/inventori/jentera H3 Perlu mencukupi untuk membiayai perniagaan H4 Melalui sumber pembiayaan dalaman/ luaran H4a Simpanan sendiri/keluarga/bank/agensi kerajaan/Contoh yang sesuai	1 1 1 1 1 1 [Mak. 4m]

PERATURAN PEMARKAHAN

Soalan	Butiran	Markah
5(a) (i)	F1 Invois	[1m]
5(a) (ii)	Invois ialah H1 Merekod pembelian barang niaga H2 Untuk membuat pembayaran kepada pembekal/ mengikut syarat diskaun tunai / 10% 14 hari 5% 21 hari/ mengikut syarat serahan/ K& K di K H3 Menunjukkan jumlah hutang yang perlu dibayar/ RM 945.00 H4 Untuk menyediakan penyata kewangan/ penyata pendapatan/ Kunci Kira-kira /penyata aliran tunai H5 Melibatkan urusan niaga belian secara kredit/ hutang H6 Bukti urusan niaga berlaku H7 Sebagai rujukan pada masa hadapan	1 [Mak.4m]
5 (b)(i)	Penerimaan pesanan daripada pengguna ialah H1 Melibatkan bahagian fungsian jualan H2 Pesanan melalui katalog H3 Mengikut jumlah/item yang dipersetujui H4 Pihak sekolah membuat pesanan melalui katalog/contoh yang sesuai	1 1 1 1 [Mak.2m]
(ii)	Penghantaran invois kepada pembeli dan penerimaan bayaran ialah H1 Melibatkan bahagian fungsian kewangan H2 Menghantar invois kepada pelanggan H3 Menerima bayaran / cek dari pelanggan H4 Mengeluarkan resit/penyata akaun kepada pelanggan H5 Menghantar invois kepada pihak sekolah untuk menuntut bayaran/ contoh yang sesuai.	1 1 1 1 1 [Mak 3m]

PERATURAN PEMARKAHAN

Soalan	Butiran	Markah
6 (a) (i)	F1 Akta Syarikat 2016/1965	[1m]
6 (a) (ii)	Akta Syarikat 2016/1965 : H1 Dua jenis syarikat berhad /Syarikat sendirian/Syarikat Awam Berhad H2 Menggunakan perkataan Sendirian Berhad /Sdn. Bhd. / Berhad / Bhd di hujung nama syarikat H3 Syarikat Persendirian mempunyai bilangan pemegang syer sekurang-kurangnya seorang dan tidak melebihi 50 orang/ 2-50 orang H4 Syarikat Awam bilangan pemegang syer sekurang-kurangnya seorang dan tiada had maksimum/ 2 orang hingga tiada had H5 Contoh nama perniagaan syarikat sdn bhd/berhad Nota: Terima mana-mana 3H	1 1 1 1 1 [Mak. 3 m]
6 (b)	Kelebihan berniaga sebagai satu peluang kerjaya dari aspek objektif perniagaan dan keberuntungan perniagaan ialah : H1 Menyediakan banyak peluang pekerjaan H2 Kadar pengangguran dapat dikurangkan H3 Meningkatkan pendapatan negara / membangunkan ekonomi negara. H4 Menghasilkan pelbagai produk /perkhidmatan yang berkualiti. H5 Meluaskan pilihan barang / memenuhi cita rasa pengguna H6 Menghasilkan barang gantian import/ barang import dapat dikurangkan H7 Memperbaiki imbalan dagangan negara. H8 Pembangunan sesebuah kawasan dapat ditingkatkan H9 Penggunaan peralatan/teknologi terkini H10 Meluaskan pasaran H11 Sumber manusia yang mempunyai kepakaran/pengalaman H12 Melaksanakan tanggungjawab sosial H13 Memantapkan imej perniagaan Nota: Terima mana-mana 6H	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 [Mak. 6 m]

PERATURAN PEMARKAHAN

Soalan	Butiran	Markah
7 (a)(i)	X ialah H1 Titik pulang modal / TPM H2 Jumlah hasil sama dengan jumlah kos/ RM20 000 H3 Tidak berlaku keuntungan / kerugian H4 Menunjukkan tahap minimum jualan/ 2 000 unit H5 Jumlah pengeluaran kurang dari titik TPM menunjukkan kerugian /lebih dari titik TPM menunjukkan keuntungan Nota: Terima mana-mana 3H	1 1 1 1 1 [Mak. 3m]
7 (a)(ii)	Kesan sekiranya pengeluaran kurang daripada X ialah H1 Berlaku kerugian H2 Jumlah hasil jualan kurang daripada jumlah kos/ Jumlah kos lebih tinggi berbanding jumlah hasil pada pengeluaran 800 unit H3 Sasaran jualan tidak dapat dicapai untuk memenuhi matlamat/objektif H4 Tidak mampu untuk menanggung kos operasi H4a Kos upah/mana-mana contoh yang sesuai	1 1 1 1 1 [Mak. 3m]
7(b)	Faktor dalaman yang mempengaruhi kawasan berlorek ialah H1 Kewangan yang tidak kukuh/ tidak mencukupi H1a Aktiviti/ peluang pelaburan perniagaan terhad H2 Sumber manusia yang tidak produktif/ tidak cekap/ tidak mahir/ tidak pakar/ kurang berpengetahuan H3 Perkhidmatan/ produk tidak memenuhi kepuasan/citarasa/ produktiviti berkurang H4 Gaya pengurusan tidak sesuai /contoh gaya pengurusan autokratik/ laissez faire/ sokongan H5 Pemasaran/promosi yang dijalankan kurang berkesan H6 Teknologi maklumat terkini/moden tidak digunakan/ tradisional/tidak mengikut trend H7 Kurang/ tidak menjalankan R&D/penyelidikan dan pembangunan	1 1 1 1 1 1 1 [Mak. 5m]
7(c)	Tindakan yang boleh diambil dari aspek sumber manusia ialah H1 Memberi latihan untuk meningkatkan kemahiran H2 Memberi gaji yang kompetitif/ adil H3 Pemberian insentif yang munasabah/ tempat kerja yang kondusif H4 Memberi penghargaan kepada pekerja prestasi tinggi/ anugerah perkhidmatan cemerlang/motivasi/semangat H5 Pekerja bermasalah diberi hukuman/kaunseling/ amaran lisan/ amaran bertulis/potong gaji/diberhentikan H6 Menempatkan pekerja mengikut kemahiran/ kepakaran	1 1 1 1 1 1 [Mak. 4m]

PERATURAN PEMARKAHAN

Soalan	Butiran	Markah
8 (a)	Sumber pembiayaan dalaman tersebut dipilih kerana H1 Cepat/mendapatkan tunai segera 1 H2 Ringkas/mudah 1 H2a Tiada dokumentasi 1 H3 Tidak dikenakan faedah atas pinjaman 1 H4 Tidak perlu menyediakan cagaran / penjamin 1 H5 Tidak terikat dengan syarat pinjaman 1 H6 Tidak perlu berhutang / tiada bayaran bulanan 1	[Mak. 5m]
8(b)	Aplikasi teknologi maklumat yang perlu disediakan ialah F1 e-banking 1 H1a Memudahkan urusan perbankan 1 H1b Pembayaran secara dalam talian 1 H1c Cepat/menjimatkan kos 1 H1d Urusan pembayaran di mana-mana sahaja 1 H1e Aplikasi perbankan/ CIMB Clicks/ Maybank2U/ Contoh yang sesuai 1 F2 E-dagang/ E-pemasaran/laman sosial 1 H2a Tempahan/memasarkan/pembelian/pembayaran secara dalam talian/online 1 H2b Meluaskan pasaran/global/antarabangsa 1 H2c Menarik perhatian pembeli dengan memuat naik gambar/animasi/video/ Live 1 H2d Boleh melakukan aktiviti promosi/mengiklankan maklumat produk produk/kerepek 1 H2e Aktiviti jualan/promosi boleh dilakukan pada bila-bila masa/24 jam 1 H2f Meningkatkan jualan/untung 1 H2g Menjimatkan kos operasi /masa 1 H2h Memperoleh maklumbalas dengan segera/aduan/ testimoni/contoh- yang sesuai 1 H2i Contoh yang sesuai/ Facebook/Instagram/ Shopee 1	[Mak.6m]

F dan H mesti dipasang dengan betul
Huraian tidak berdiri sendiri
1F + 2H
*bukan free marking

8(c)	<i>Implikasi negatif:</i>	
	H1 Keselamatan sistem terancam/hacker/scammer/virus	1
	H2 Berlaku pencerobohan/peniruan kandungan laman sesawang	1
	H3 Capaian internet tidak stabil/tergendala/terputus	1
	H4 Maklum balas/ rating yang rendah/ tidak memuaskan	
	<i>Implikasi positif:</i>	1
	H5 Keuntungan /jualan dapat ditingkatkan	1
	H6 Dapat menjimatkan kos operasi	1
	H7 Mengembangkan/meluaskan perniagaan/pasaran	1
	H8 Masa perniagaan fleksibel/di mana-mana/bila-bila masa	1
	H9 Komunikasi pantas/cepat/segera	1
	H10 Operasi perniagaan lebih efektif/efisien	1
	H11 Memudahkan aktiviti perniagaan/kewangan/maklumat/sistem operasi	1
	H12 Hubungan/jaringan lebih luas	
		[Mak.4m]
	Nota :	
	1. Sekurang-kurangnya 1 implikasi negatif atau 1 implikasi positif- mak. 4 markah	
	2. Jika calon tulis implikasi negatif atau positif sahaja - mak. 3 markah	

PERATURAN PEMARKAHAN

Soalan	Butiran	Markah
9 (a) (i)	F1 – Kunci Kira-kira/ Penyata Kunci Kira-kira/ Penyata Kedudukan Kewangan	[1m]
9 (a)(ii)	Kepentingan Kunci Kira-kira kepada perniagaan: H1 Mengetahui kedudukan aset/ aset semasa/ aset bukan semasa H2 Mengetahui jumlah tanggungan/hutang perniagaan/ liabiliti semasa/ liabiliti bukan semasa H3 Mengetahui komponen ekuiti pemilik/ modal/ untung bersih/ rugi bersih/ ambilan H4 Menilai prestasi perniagaan H5 Membuat perancangan perniagaan pada masa hadapan H6 Membuat pertimbangan untuk pemberian ganjaran/ bonus/ dividen H7 Perbandingan prestasi/ sebelum/ dan tahun semasa	1 1 1 1 1 1 1 [Mak. 3m]
9 (b)	Nisbah kecairan H1 Nisbah semasa = $\frac{\text{Aset semasa}}{\text{Liabiliti semasa}}$ Atau = $\frac{\text{RM 90 000}}{\text{RM 25 000}}$ Nisbah Ujian Asid = $\frac{\text{Aset semasa} - \text{Stok Akhir}}{\text{Liabiliti semasa}}$ Atau = $\frac{\text{RM 90 000} - \text{RM 50 000}}{\text{RM 25 000}}$ H2 = 3.6 : 1 / 1.6: 1 H3 Prestasi perniagaan menunjukkan tahap yang baik/ memberangsangkan H4 Setiap RM1 liabiliti semasa, perniagaan mempunyai aset semasa sebanyak RM3.60/ RM1.60 untuk menjelaskannya H5 Nilai aset semasa ialah RM 90 000/ liabiliti semasa RM 25 000 H6 Hutang syarikat dapat ditampung dengan aset yang ada/ Aset semasa boleh digunakan untuk membayar hutang H7 Mampu membayar hutang dalam jangka pendek/ singkat/ segera/ cepat H8 Nilai kecairan tinggi/ mudah ditukarkan ke dalam bentuk tunai	1 1 1 1 1 1 1 1 [Mak. 6m]

9(c)	Tindakan untuk meningkatkan nisbah kecairan perniagaan:	
	H1 Menambahkan aset semasa	1
	H2 Meningkatkan tunai/ pendapatan	1
	H3 Mengurangkan/ mengawal perbelanjaan/ kos operasi	1
	H4 Meningkatkan penghutang/ akaun belum terima/ galakkan jualan secara kredit	1
	H5 Menambahkan stok/ inventori	1
	H6 Mengurangkan liabiliti semasa	1
	H7 Membayar hutang/ pinjaman/ pemiutang/ akaun belum bayar menggunakan lebihan tunai	1
		[Mak. 5m]

PERATURAN PEMARKAHAN

Soalan	Butiran	Markah
10 (a)	Sektor dan saiz perniagaan Encik Fahmey ialah F1 Sektor kedua/sekunder H1a Aktiviti memproses bahan mentah/cili H1b Menghasilkan barang siap/sepuluh siap/sos cili F2 Saiz kecil H2a Bilangan pekerja tetap 5 hingga kurang 75 orang/70 orang H2b Jumlah jualan tahunan RM 300 ribu hingga kurang RM 15 juta/ RM500 000 RM400 000/ RM350 000/ RM330 000/ RM310 000/ RM300 000 F dan H mesti dipasang dengan betul Huraian tidak berdiri sendiri 2F + 2H *bukan free marking	1 1 1 1 1 1 [Mak.4m]
10(b)(i)	Bahagian fungsian yang dimaksudkan oleh Encik Fahmey ialah : F1 Bahagian Fungsian Pengeluaran	[1m]
10(b)(ii)	Kawalan lain yang perlu diberi perhatian oleh Encik Fahmey ialah: H1 Kawalan selepas H2 Pemeriksaan kualiti terakhir H3 Memastikan produk/sos cili berada pada standard yang betul H4 Membuat pemeriksaan secara manual/ automatik H5 Mengekalkan cita rasa/ tekstur sos cili	1 1 1 1 1 [Mak.3m]

10(c)	Strategi promosi yang perlu dibuat oleh Syarikat Sos Cili Tok Wan Sdn. Bhd. ialah: H1 Pengiklanan H2 Memberitahu/memujuk/mempengaruhi pengguna membeli H3 Memilih media pengiklanan yang sesuai/ media cetak/media elektronik H4 Facebook/risalah/contoh yang sesuai H5 Promosi Jualan H6 Pemberian insentif untuk menarik minat pengguna H7 Menambah/meningkatkan jualan syarikat/ belian pengguna H8 Sampel percuma/pemberian kupon/ contoh yang sesuai	1 1 1 1 1 1 1 [Mak.4m]
-------	--	--

10(d)	Pihak yang patut dipilih oleh Encik Fahmey. Alasan: F1 Agensi Kerajaan 1 H1a Kadar faedah setahun rendah /4.0% /RM 4000/Bank AA RM4900 1 H1b Tempoh bayaran balik lebih panjang/10 tahun 1 H1c Tidak memerlukan cagaran 1 H1d Ansuran bulanan lebih rendah/RM 1166.67/Bank AA RM1598.81 1 H1e Jumlah pinjaman boleh disesuaikan/keperluan semasa 1 ATAU F2 Bank AA 1 H2a Tempoh bayaran lebih pendek/singkat/7 tahun 1 H2b Jumlah bayaran faedah lebih rendah/RM 34 300/ Agensi Kerajaan RM 40 000 1 H2c Jumlah bayaran balik lebih rendah/ RM 134 300 / Agensi Kerajaan RM 140 000 1 H2d Tempoh bayaran balik/ansuran bulanan mengikut kemampuan 1 H2e Hutang habis segera/ tidak terikat lama /cepat selesai 1 Nota:1F+3H Nota: 1. Calon perlu membuat pilihan 2. Calon menjawab kedua-dua pilihan = 0 markah 3. Fakta salah atau tiada tetapi huraian betul, = Mak.3m Sahaja 4. Fakta betul tetapi huraian salah atau tiada = 0 markah	[Mak.4m]
10(e)	Wajarkah pembaharuan produk dilakukan oleh Encik Fahmey Alasan : F1 Wajar 1 H1a Meningkatkan hasil jualan/permintaan/untung 1 H1b Produk diyakini pelanggan/percaya 1 H1c Pembungkusan lebih sesuai/berkualiti/tahan lama/selamat/tekstur sos kekal 1 H1d Menarik/warna-warni/bermaklumat/tanda halal/tanda harga/tarikh luput 1 H1e Pelbagai saiz/bentuk/botol plastik/kaca/peket kecil 1 H1f Mudah dibawa 1 H1g Dapat membina nama baik/imej terkenal 1 F2 Tidak wajar 1 H2a Meningkatkan kos/kos operasi 1 H2b Perlukan masa untuk melatih pekerja baru 1 H2c Mengelirukan pelanggan setia/sedia ada 1 H2d Meningkatkan harga jualan/mahal 1 Nota:1F+3H Nota: 1. Calon perlu membuat pilihan 2. Calon menjawab kedua-dua pilihan = 0 markah 3. Fakta salah atau tiada tetapi huraian betul = 0 markah 4. Fakta betul tetapi huraian salah atau tiada = 0 markah	[Mak.4m]

TAMAT